



PERÚ

Ministerio
de Agricultura y Riego

EL PERÚ PRIMERO

MINISTERIO DE AGRICULTURA Y RIEGO

“Articulando efectivamente las Cadenas Productivas y el fomento de las exportaciones de Productos Naturales”

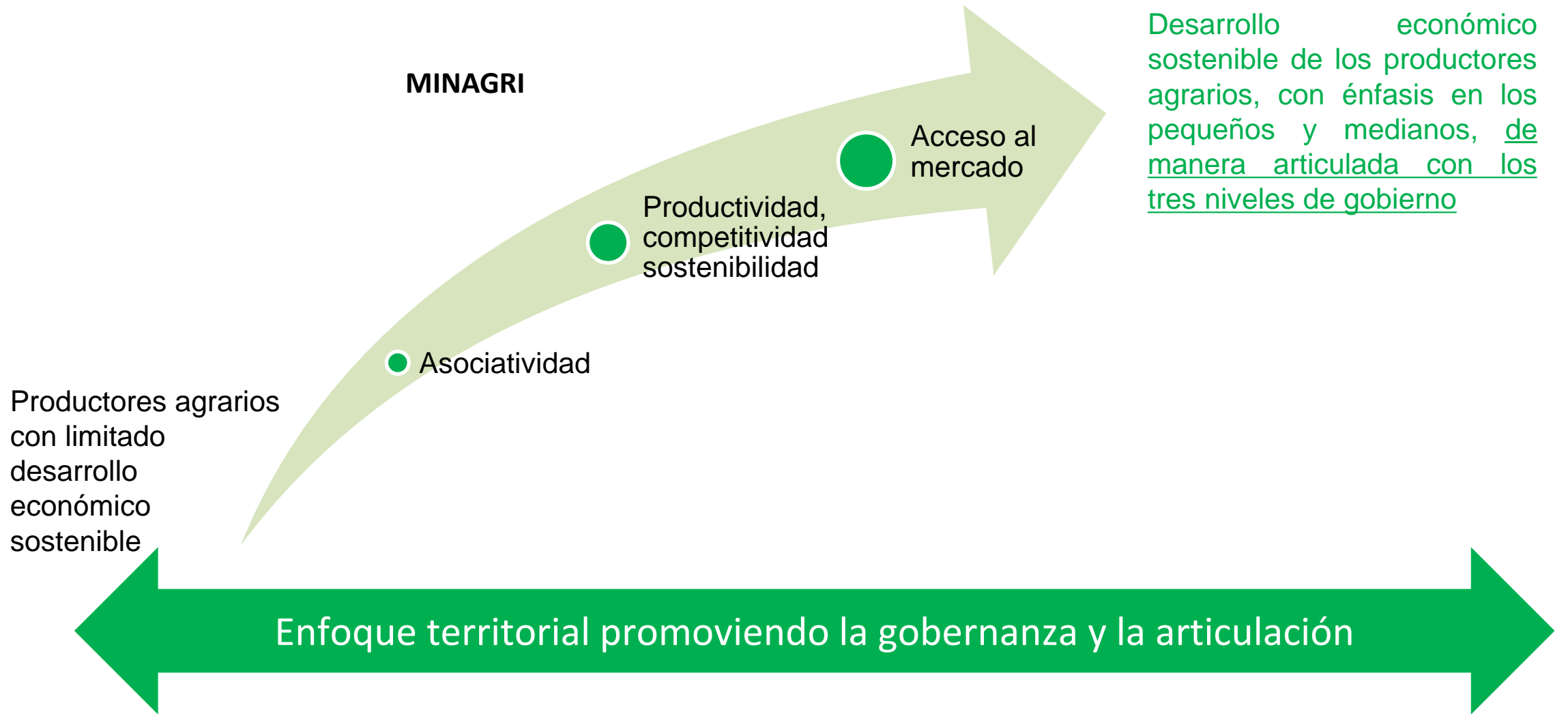
Ing. María Olarte Ambia

Especialista de Granos Andinos

Diciembre 2018

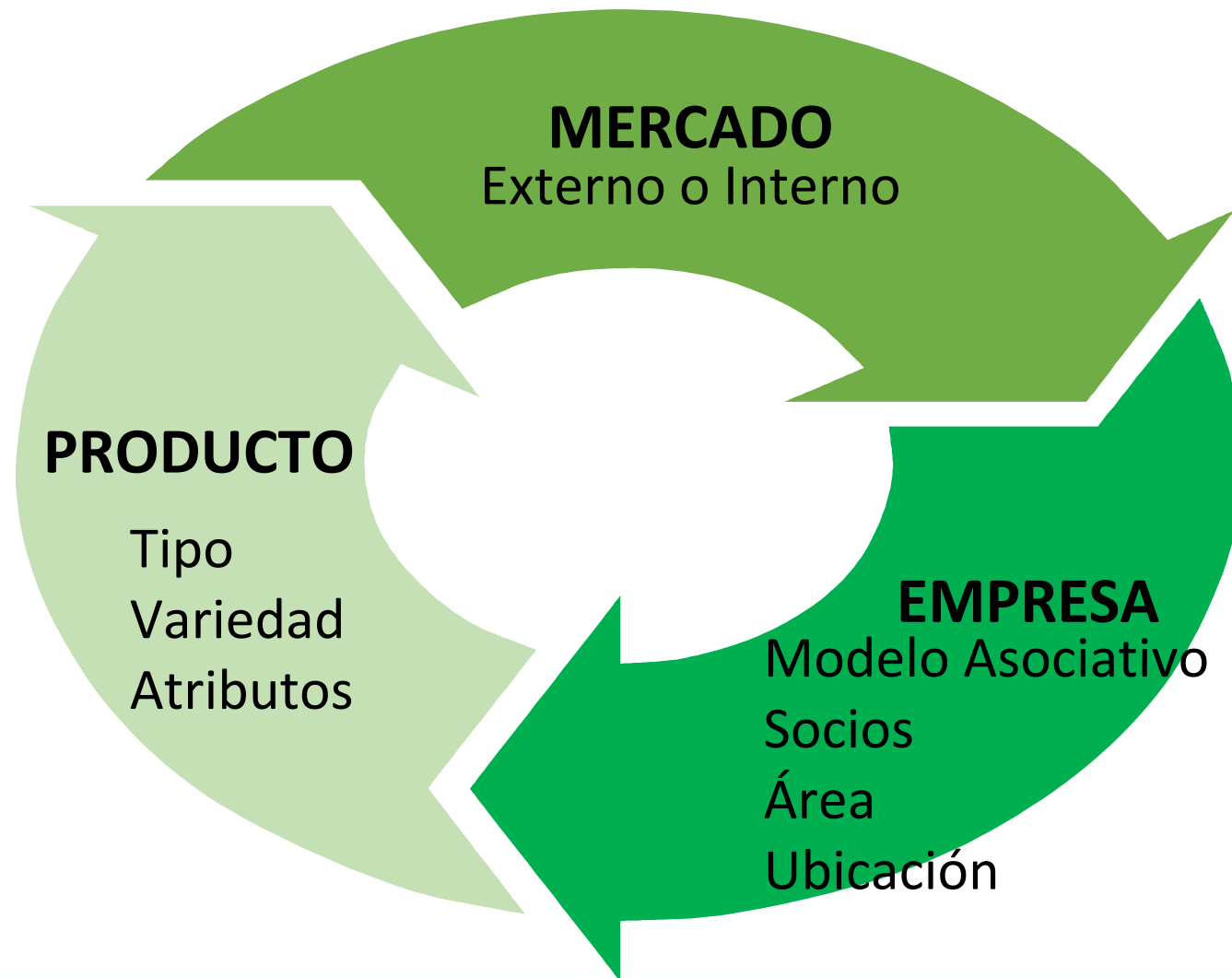
POLÍTICA NACIONAL AGRARIA 2018-2026

MINAGRI



ENFOQUE DE GESTIÓN SECTORIAL

SSE, trabaja con énfasis en:
Productos Naturales,
competitivos que cuentan
con mercado de exportación
y que han sido cultivados,
procesados, empaquetados y
almacenados sin emplear
aditivos químicos.



PRODUCTOS NATURALES PRIORIZADOS

1. Quinua (Sierra)
2. Maca (Sierra)
3. Chia (Sierra)
4. Tarwi(Sierra)
5. Hierbas aromáticas,
(Sierra y Selva)
6. Sacha Inchi
7. Frutas nativas (Sierra y Selva)



MODELO DE INTERVENCIÓN SECTORIAL

Pre producción

Producción y cosecha

Post cosecha y procesamiento

Comercialización

SSE
DGA
DGGA
GORE
CGRA



DISPACR
GORE
CGRA

DGAAA
GORE
CGRA



ANA
DGIAR
FSA
PSI
GORE
CGRA

SSE
DGA
DGGA
GORE
CGRA



SSE
DGA
DGGA
GORE
CGRA



DGA
DGGA
INIA - PNIA
SENASA
AGROIDEAS
AGRORURAL
PSI

Proyectos Especiales
GORE - CGRA



DGA
DGGA
AGROIDEAS
INIA - PNIA
SENASA
GORE - CGRA



SSE
SENASA

ARTICULACIÓN INTERINSTITUCIONAL



Productividad con Calidad

- MINAGRI (PSI, INIA, SENASA, DGA, DGG, AGRORURAL).

- PRODUCE (PROCOMPITE, INNÓVATE)

Infraestructura y Certificación

- MINAGRI (SENASA, AGROIDEAS)

- PRODUCE (PROCOMPITE, INNÓVATE, DGDE, CITE)

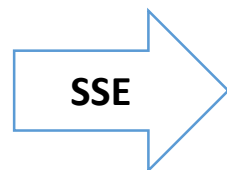
Articulación Comercial

- SSE, SENASA.

- MINCETUR (PROMPERU, OCEX)

RREE

Otros Agentes



Identificación de puntos críticos e Inteligencia Comercial



PERÚ

Ministerio
de Agricultura y Riego

EL PERÚ PRIMERO

PLANES DE NEGOCIO - SSE

PLANES DE NEGOCIO CON VISION DE CADENA DE VALOR Y TRABAJO ARTICULADO

Análisis de la cadena de valor de la organización

(Trazabilidad del producto, certificados de calidad) para lograr un producto final competitivo y satisfacer al comprador, identificación de brechas, cuellos de botella

Visión Empresarial

Análisis de la cadena de valor institucional productiva, (en cuyos eslabones participan diversas instituciones)

permite establecer relaciones económicas y organizativas entre los actores clave

Visión Territorial

Análisis de la cadena global de valor

(participan diversas empresas de dos o más países), para la producción de bienes y servicios, puede ser desde el inicio de la producción de insumos hasta el consumidor final

Visión Global

PLANES DE NEGOCIO CON VISION DE CADENA GLOBAL

SSE, promueve el acceso a mercados internacionales de los pequeños y medianos productores organizados empresarialmente, en: cooperativas, asociaciones, con productos competitivos.

Competitividad:

Calidad, Cantidad, Continuidad



TENDENCIAS ACTUALES DEL MERCADO

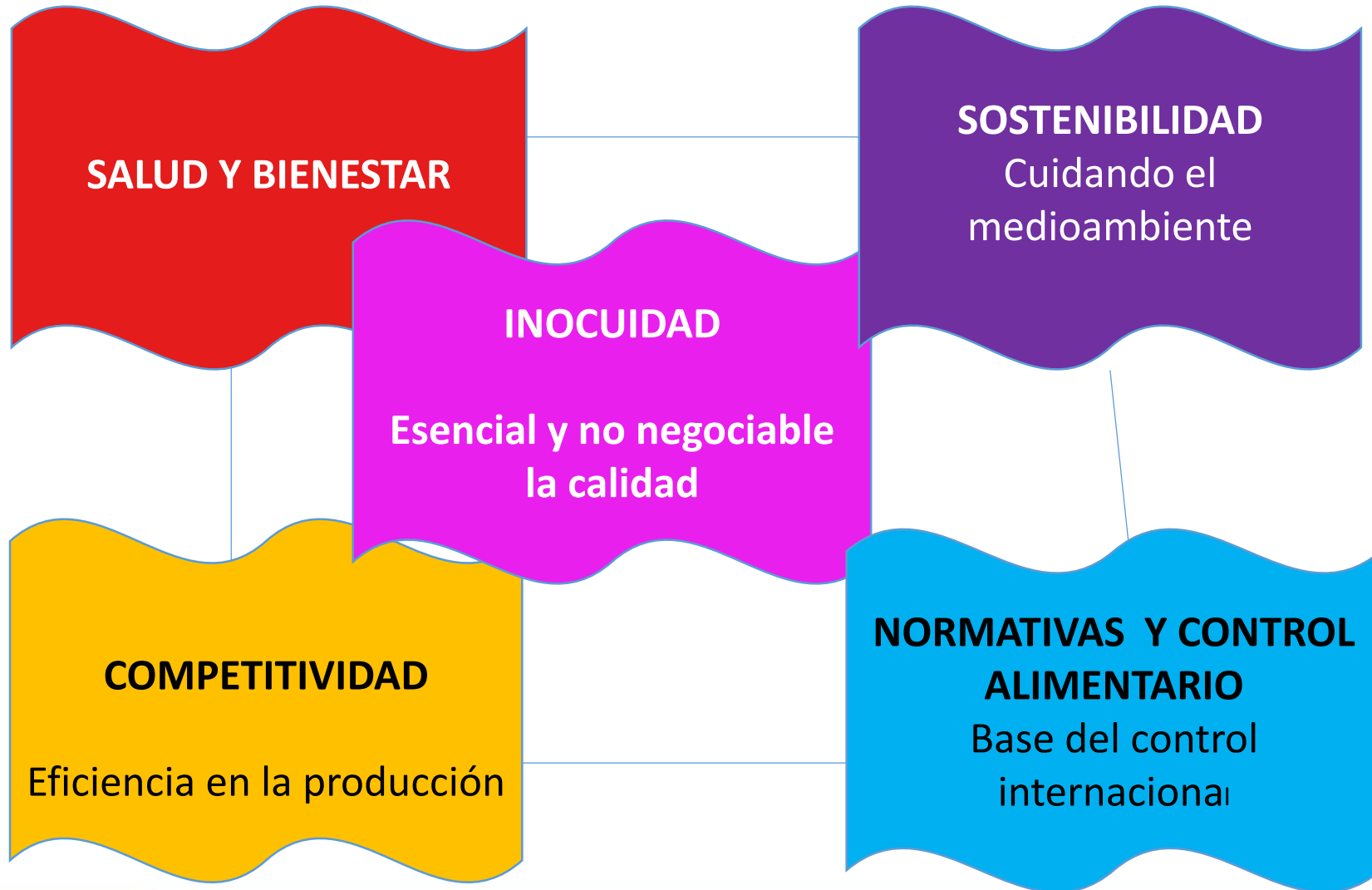
Para un mundo con menos tiempo y en busca de mas salud

Que alimentos quiere el consumidor actual?

Saludables, nutritivos, inocuos, orgánicos. Saber su procedencia con certificaciones de calidad, comercio justo y buen Precio



TENDENCIAS ACTUALES DEL MERCADO



MODELO DE PLAN DE NEGOCIO IMPULSADOS POR SIERRA Y SELVA EXPORTADORA 2018



CASO DE ÉXITO

Plan de Negocio

“Quinoa perlada orgánica
para Mercados Europeos y
Nacional de la
Cooperativa
Agroindustrial
Machupicchu Ltda”

N° de socios: 500 socios

387 Socios hábiles (321 hombres y 66 mujeres)

UBICACIÓN DEL PLAN DE NEGOCIO



Categoría		Nombre
1	Región	Apurímac
2	Departamento	Apurímac
3	Provincia	Andahuaylas
4	Distrito	San Jerónimo

Fuente: INEI

Datos:

Altitud: 2926 m s. n. m.

Corredor: Andahuaylas -Ayacucho – Lima
Andahuaylas – Cusco - Puno

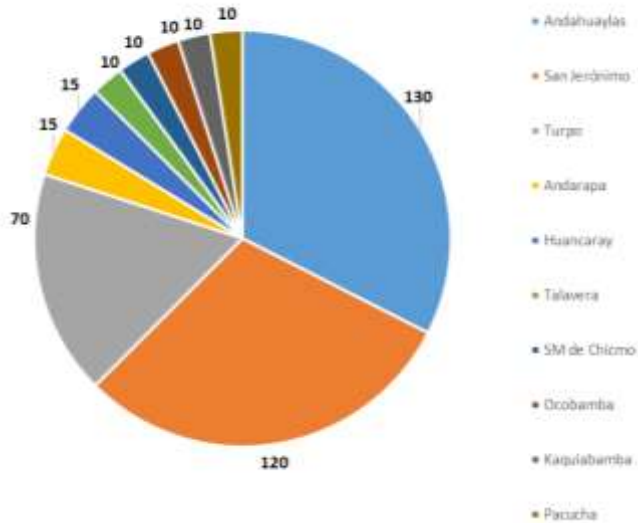
PRODUCCIÓN Y MERCADO DE CAGMA

Zonas de producción

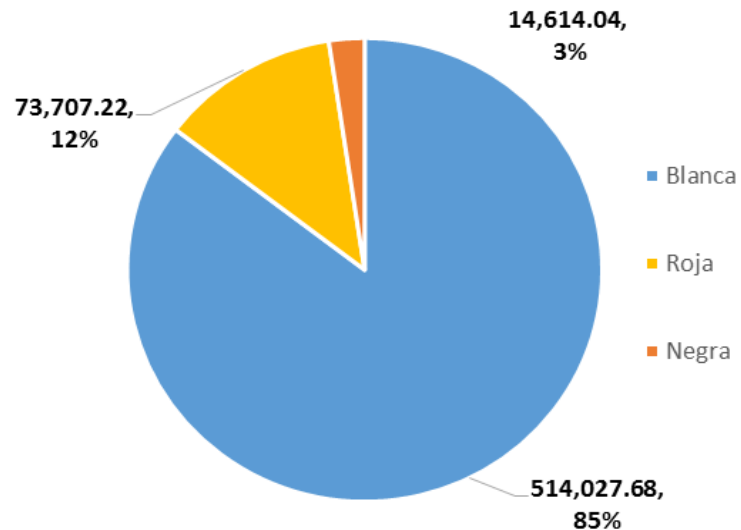
Volúmenes producidos

Exportaciones o ventas nacionales

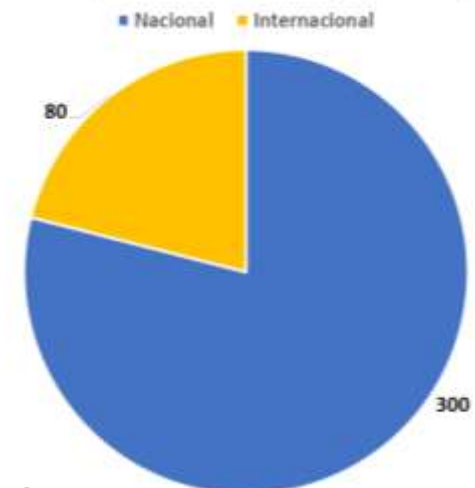
Producción de CAGMA por Distrito/Hectáreas



Producción de quinua CAGMA (Proy. 2018 en Tn.)



Cantidad para venta CAGMA proy. 2018 (Tn)



Total: 380 Tn. De oferta para el PN

CERTIFICACIONES:

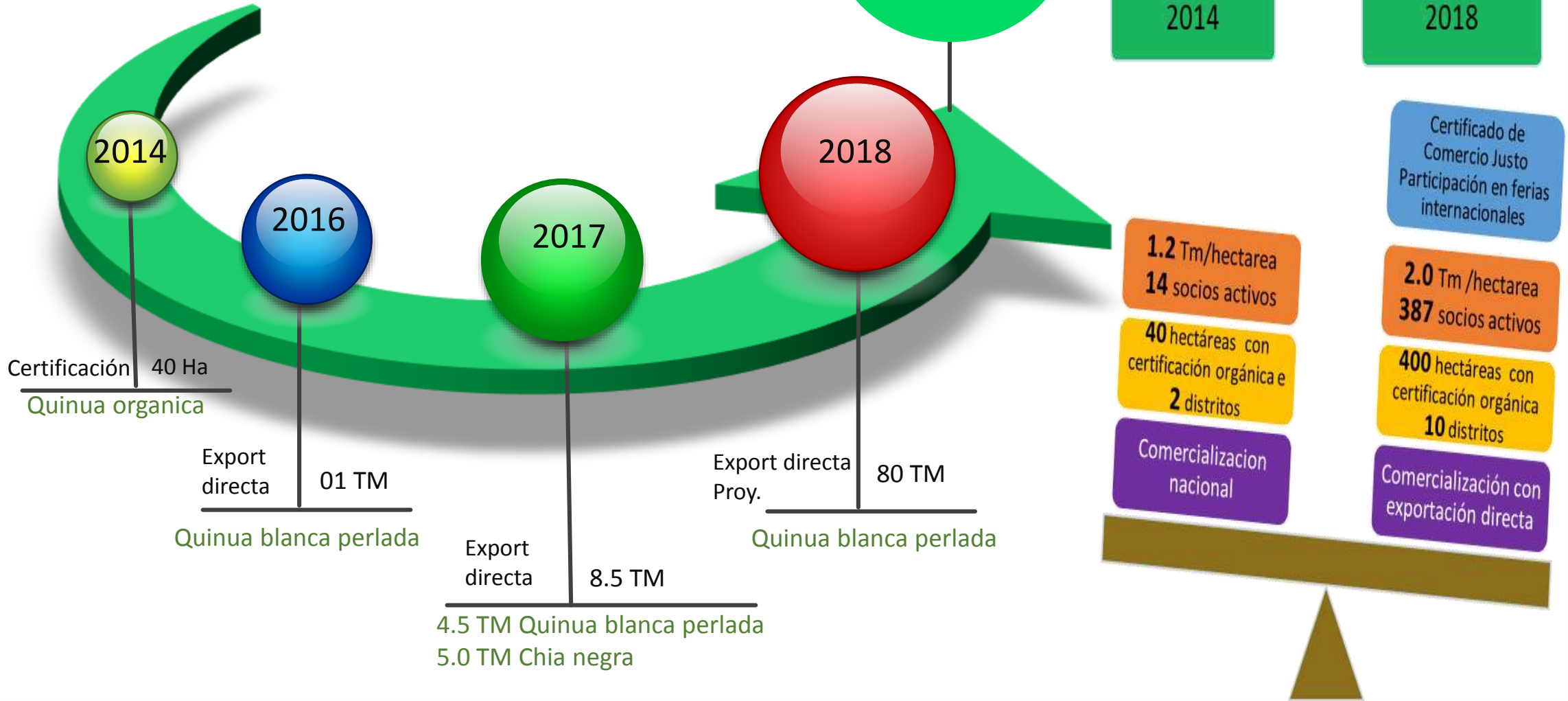
Orgánico:	• Kiwa - BCS
Comercio justo	• FLO-CERT
ISO 9001:	• SGS

Producción de quinua certificada: 300 Hectáreas/ 600 Tn.

Variedades: Blanca Junín, roja INIA pasankalla 415 y negra ccoito

EXPECTATIVAS COMERCIALES

NICHOS DE MERCADO CON MÁS GANANCIAS





PERÚ

Ministerio
de Agricultura y Riego

EL PERÚ PRIMERO